**سيرفسوب: نموذج النتيجة**

**رقم مجموعة التفاوض:**

**أسماء الطلاب الذين قاموا بكل دور:**

فرانسين (الرئيسة التنفيذية): سارة (المديرة المالية):

جيايي (الاندماج والاستحواذ): رويان (العلاقات العامة):

هل توصلتم إلى اتفاق؟ نعم / لا

إذا كانت الإجابة بنعم، فما السعر النهائي لشراء شركة سيرفسوب دولار أسترالي

إذا كانت الإجابة بنعم، فهل بقي أي من المؤسسين المشاركين في الشركة بعد عملية البيع؟ **سارة فرانسين لا أحد**

إذا كانت الإجابة بنعم، فهل كان هناك اتفاق مع بوجين ويفز للاستثمار من أجل الحصول على العلامة الخضراء؟ **نعم لا**

إذا كانت الإجابة بنعم، فما المبلغ المتفق عليه للاستثمار من أجل الحصول على العلامة الخضراء؟ دولار أسترالي

يُرجى وصف أي وجميع الجوانب الأخرى لاتفاقيتك

**بناءً على المعلومات المالية المذكورة في أدواركم، ما تقييماتك المالية لشركة سيرفسوب؟** *لاحظ أننا نطلب التقييم المالي الخاص لكل طرف داخل فريقك (سارة وفرانسين، وجيايي ورويان)، وليس مواقفك التفاوضية أو عروضك للطرف الآخر.*

التقييم المالي للفريق الأسترالي لشركة سيرفسوب المستقلة: دولار أسترالي

*(الحد الأدنى الذي اعتقدت سارة وفرانسين أن سيرفسوب تستحقه قبل التفاوض بين الفريقين)*

معدل الخصم الذي اعتمده الفريق الأسترالي في تقييمه: %

التقييم المالي للفريق الصيني لشركة سيرفسوب مع أوجه التآزر: دولار أسترالي

*(أقصى قيمة كانت تعتقد جيايي ورويان أن سيرفسوب تستحقها قبل المفاوضات بين الفريقين)*

معدل الخصم الذي اعتمده الفريق الصيني في تقييمه: %

مَن قدم العرض المالي الأول للاستحواذ على سيرفسوب؟ سيرفسوب بوجين ويفز

كم بلغ العرض المالي الأولي (السعر) الذي عرضه فريق بوجين ويفز؟ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ دولار أسترالي

كم بلغ العرض المالي الأولي (السعر) الذي عرضه فريق سيرفسوب؟ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ دولار أسترالي