**الحالة الفنية: نموذج النتيجة**

رقم مجموعة المفاوضات: ………………

اسم الطالب الذي يؤدي دور مالك المعرض: …………………………………………………

اسم الطالب الذي يؤدي دور مدير المتحف: …………………………………………………

هل توصلتم إلى اتفاق؟ (*يُرجى تحديد إجابة واحدة*) نعم / لا

إذا كانت الإجابة بنعم، يُرجى الإشارة إلى السعر المتفق عليه: ………………….……

إذا كانت الإجابة بنعم، يُرجى وصف اتفاقكم النهائي (بما في ذلك جميع جوانب الصفقة) أدناه. يُرجى الكتابة بوضوح.

……………………………………………………………………………………………………………

……………………………………………………………………………………………………………

……………………………………………………………………………………………………………

……………………………………………………………………………………………………………

……………………………………………………………………………………………………………

……………………………………………………………………………………………………………

مالك المعرض، على مقياس من 1 (سلبي للغاية) إلى 7 (إيجابي للغاية)، كيف أثرت المفاوضات على علاقتك مع مدير المتحف؟

………………………

مدير المتحف، على مقياس من 1 (سلبي للغاية) إلى 7 (إيجابي للغاية)، كيف أثرت المفاوضات على علاقتك مع مالك المعرض؟

………………………

*يُرجى تقديم نسخة واحدة من نموذج النتيجة هذا إلى مُحاضر الدورة*